

難病児とご家族に夢の旅行を

医療者向け情報発信とWEBを通じたサポーター施策の実施



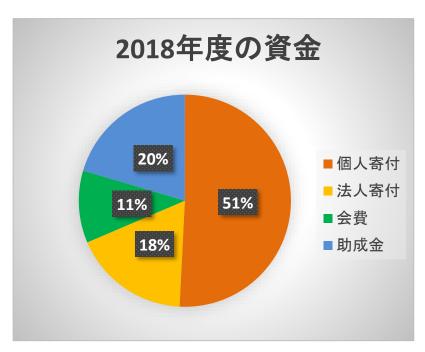


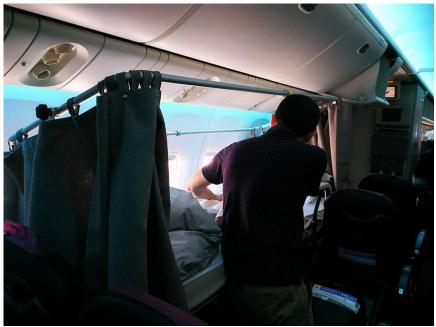
公益社団法人ア・ドリームア・デイINTOKYO 津田和泉

当初の目標



- ・個人サポーターの裾野を広げる:団体の収益に占める寄付者数を100名に。
- ・医療者の参加(10名の移動同行医師)と協力(旅行中の搬送協力先の確保)
- ・ご家族の声をデータ化・更新
- •事務局体制の強化





実施内容



- 1) 医療関係者との連携強化
 - ・学会へのブース出展(11月:小児血液がん学会)
 - ・協力クリニック、同行ボランティアの説明
 - 広報物作成
 - ・協力の依頼
- 2)サポーターの増員
 - •クレジット寄付機能 http://guesthouse.or.jp/howtosupport/
 - •ランディングページ作成 https://dreamtokyo.official.jp/
 - ・情報拡散・アクセスの増加
- 3)事業の見える化
 - ・ご家族にアンケート郵送
 - ・ご家族へのインタビュー
 - ・記事と動画作成・公開
- 4)事務局体制の強化
 - ・ITスタッフ1名
 - サポーターの増員







24時間の医療的ケアが不可欠なお子さんや、厳しい難病と闘うお子さんとそのご家族を東京への旅行に招待し、新しい経験や楽しい時間を過ごしてもらっています。私たちは、難病児とご家族の夢の旅行をご支援いただけるサポーターを募集しています。

得られた成果



- 1) 医療関係者との連携強化
 - ・協力クリニックの内諾3件
 - ・ボランティア希望の医師1名
- 2)サポーターの増員
 - ・クレジット寄付微増・・・ マンスリーサポーター3名、単発の寄付2名
 - ・副次的な効果 問い合わせ・企業寄付の増加 ボランティア営業マンの奮闘
- 3)事業の見える化
 - ・ご家族の写真のインパクト
 - ・応援団の様子が呼び水
- 4)事務局体制の強化
 - ボランティアが営業マン!





課題と原因・対策



- 1) 医療関係者の参加(なかなか増えない)
 - ・若手の小児科医=時間がない
 - ・ベテランの小児科医=体力がない 若手医師の研修の場として アピールできないか。

参加することの意義を入念に伝える?

- 2) 家族の声が集まりにくい
 - 前向きでパワフルなご家族ばかりではないことを忘れてはいけない。

前向きな気持ちになれなくても よい社会を作ることが使命

感動や数値を追い過ぎない?



24時間介護・常に 寝不足の病児母に 負担を掛けない方法 で声を集めるのが 次の課題。